

1. RESUMEN EJECUTIVO

Pequeños Genios SAS es una empresa conformada por cuatro socias, las cuales desarrollaron un juego llamado “Aprende jugando” que consiste en desarrollar tres habilidades en concreto: Análisis, Lógica y Comprensión. Las cuales van a estar enfocadas a un segmento de padres que tengan hijos de 6 a 8 años, entre los estratos 4 y 6.

Cada una de las socias de Pequeños Genios se destacan por su liderazgo, buen manejo y habilidades en cada una de las áreas que se desarrollan tales como logística, producción, mercadeo y buena toma de decisiones siendo estas la base fundamental para que la empresa se mantenga en el mercado y generar un impacto en la educación y de la misma manera posicionarse en el mercado y atraer a la gran mayoría de consumidores cumpliendo el propósito de la empresa.

El objetivo de desarrollar este juego fue en vista de la falta del desarrollo de estas habilidades a temprana edad, la cual facilita una mayor adaptación al aprendizaje con estas habilidades desarrolladas. Nuestra base del negocio es vender el juego a \$60.000 por unidad por medio de Instagram, pagina web y visitas a colegios, con el fin de llegar a nuestro segmento objetivo de la manera mas eficaz y segura, donde los padres se sientan en su zona de confort y con una tranquilidad de compra dadas las recomendaciones de personas de confianza.

Por lo anteriormente mencionado, nuestros desarrollos comerciales estratégicos estarán compuestos por Instagram en dos fases, la primera es atraer clientes por medio de “mamá instagramers” ellas tienen la cuenta verificada, lo cual es un icono de confianza en el medio

y demuestra que tiene una cantidad de seguidores importante, se hace por medio de ellas por que estaríamos entrando a nuestro segmento objetivo ya que quienes la siguen son personas que también tienen hijos, buscan recomendaciones de compras por medio de ellas y consejos/tips de madre. La segunda fase, va a ser nuestro contenido del Instagram de Pequeños Genios, ya que va a ser un medio por el cual los clientes van a entrar a verificar la información dada, en donde van a encontrar contenidos relacionados con los beneficios de jugar nuestro juego, la experiencia de otros clientes y argumentos científicos que demuestran la veracidad de nuestro juego.

Así mismo, tendremos una pagina web que nos servirá para las visitas a colegios, ya que se necesita verificar por una vía de confiabilidad para que ellos puedan entrar y verificar que somos una empresa seria. En la pagina web tendremos un contenido muy parecido al de Instagram pero con mas contenido con respecto a la información de nuestro producto y la experiencia que vamos a ofrecer.

En cuanto al mercado encontramos que en la educación existe un gran vacío acerca de la metodologías tradicionales utilizadas desde hace varios años que están afectando de manera notable el aprendizaje y la asimilación de los conceptos trabajados en los colegios, en donde los estudiantes aprenden a corto plazo y no de una forma en la cual el aprendizaje se puede aplicar a lo largo de la vida, este gran vacío se quiere suplir con ‘‘Aprende jugando’’ siendo este un juego didáctico que permite a los estudiantes y niños de temprana edad desarrollar y mejorar sus competencias básicas buscando fortalecer sus habilidades y de esta manera mejorar la educación.

Cabe recalcar que en cuanto a la entrada al mercado y el posicionamiento de la empresa en un principio no será tan fácil puesto que la industria de la juguetería tiene un alto alcance debido a que todos los consumidores ya son fieles a las principales marcas y por ende no dudan en comprar alguno de sus productos, además estas empresas tienen larga experiencia en el mercado y por ende saben afrontar posibles contingencias que ocurran. Para Pequeños Genios este será el factor fundamental, poder atraer a los posibles consumidores, generar un cambio en la educación y en la cultura en donde la metodología no sea convencional y se convertirá en algo más didáctico para así facilitar el aprendizaje a largo plazo de los estudiantes y que se encuentren una gran solución por medio del juego.

En cuanto a la financiación de la empresa, las socias en un principio aportarán en un alto número a la empresa para que esta se mantenga y mientras entra al mercado y comienza a tener gran cantidad de ventas. Así mismo, dada la rentabilidad y la tir en un 65.03% se puede concluir que si es una empresa atractiva para el mercado y si vale la pena lanzar el producto al mercado e invertir en la empresa

Concluyendo, se espera que la participación de la empresa en el mercado pueda aumentar conforme va pasando el tiempo y conforme la empresa se va dando a conocer y vayan aumentando las ventas, se espera poder tomar las mejores decisiones en cuanto a la parte financiera ya sea de inversión o toma de algún crédito que nos fortalezca la operación y el buen desarrollo de esta para no detener la producción y por el contrario aumentarla, para que así mismo la empresa crezca y cada vez obtenga mejores resultados en cuanto a rentabilidad y escalabilidad.